

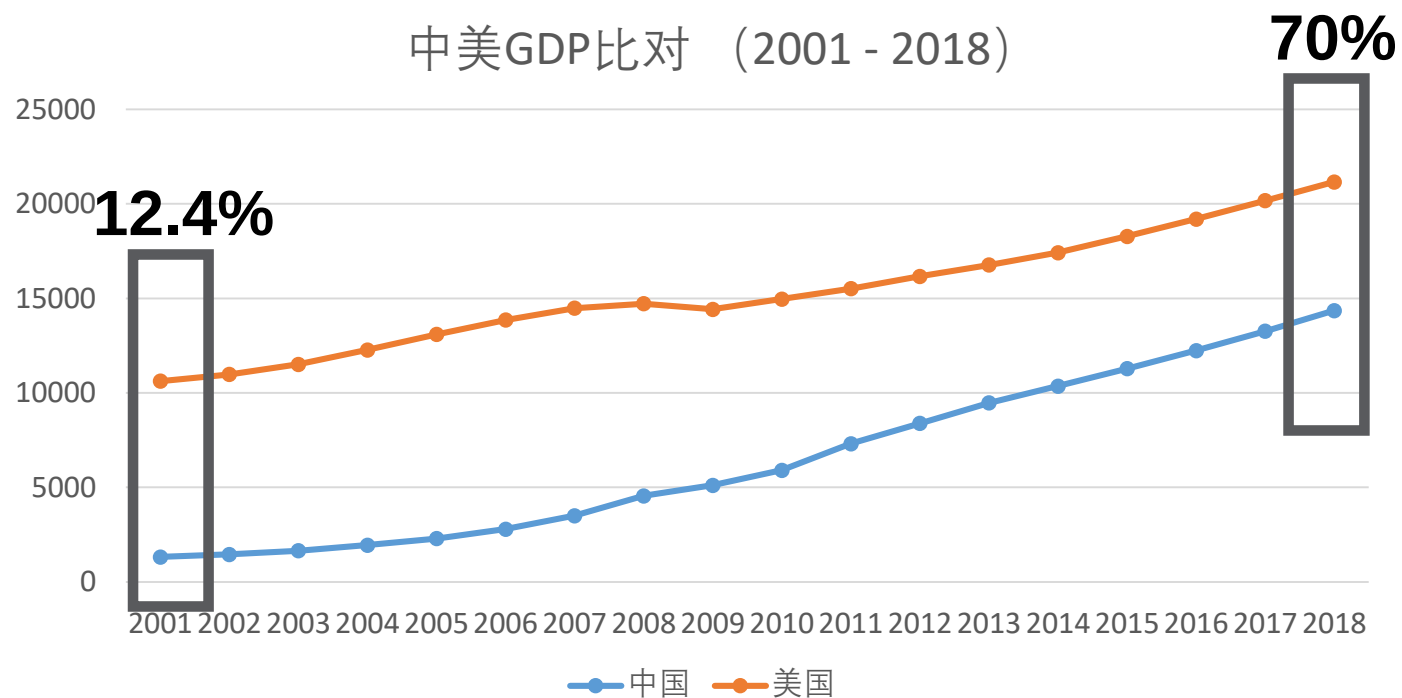
如何在AWS上取得商业成功

AWS企业级服务加速计划简介

于历濛，AWS中国合作伙伴团队资深合作伙伴经理



企业级服务市场的机遇



企业级服务市场的机遇

26

全球Top 50 > 10亿美金营收的美国IT 公司

>50%

SaaS营收占软件收入比重

企业级服务市场的挑战

某美国头部SaaS公司2017财务报表

收入(\$B)	9.93
毛利(\$B)	7.27
毛利率	73.2%
销售费用(\$B)	5.63
销售费用/收入占比	56.7%



AWS企业级服务加速计划

AWS全球营收增长情况

\$200亿+年营收
(Q4 2017)

YoY 45%
(Q4 2017 vs Q4 2016)



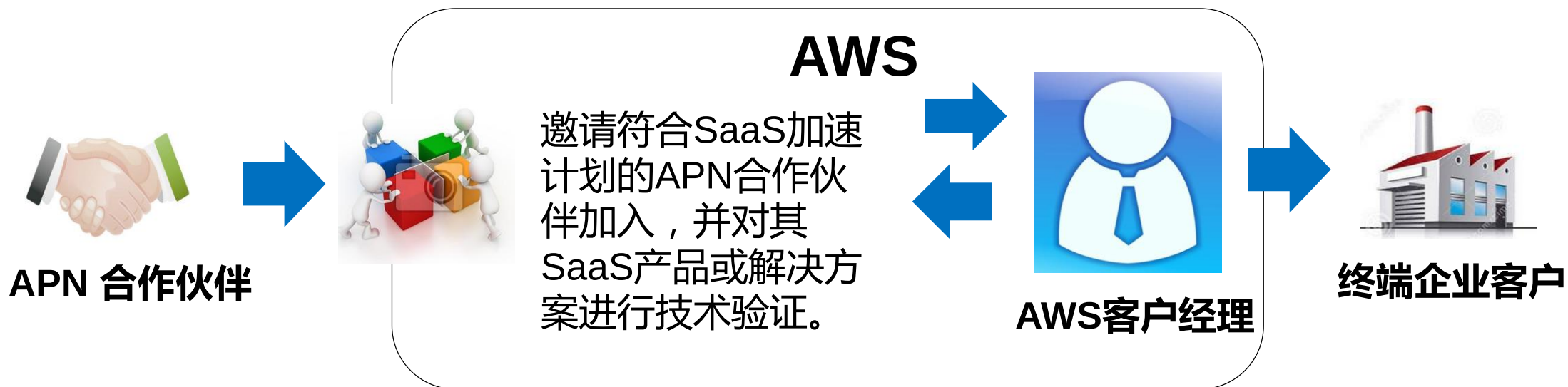
AWS合作伙伴网络

What is the APN?

Focused on helping partners build a successful AWS-based business by providing great business, technical, marketing, and GTM support.

驱动业务增长 – 营销加速

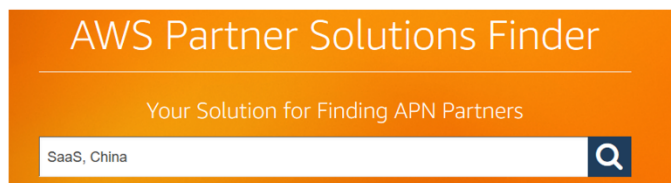
我们帮助标准级别及以上级别的APN合作伙伴加速其企业级服务产品或解决方案投入市场。我们AWS客户经理会根据其终端企业客户的项目需求，推荐APN合作伙伴的SaaS化的产品或解决方案，从而帮助APN合作伙伴迅速进入市场。



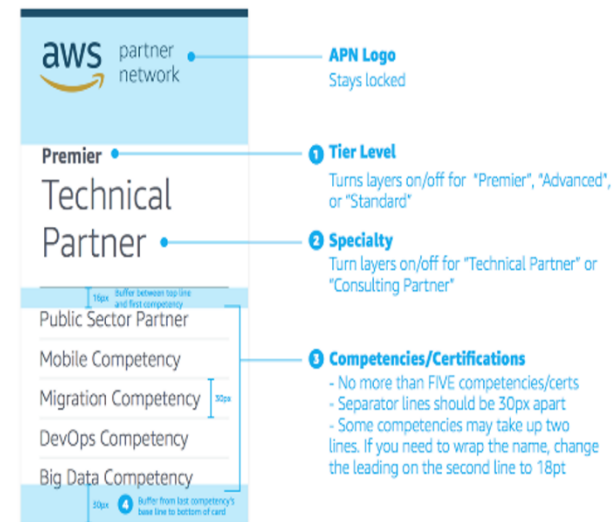
驱动业务增长 – 营销加速



市场和资金支持



销售和创收支持



构筑面向未来的企业级服务软件体系 – 企业级服务学堂



商业规划研讨会



技术架构研讨会



网上研讨会



训练营

构筑面向未来的企业级服务软件体系 – AWS免费服务使用申请

云创计划给获得VC或者孵化器投资的企业级创业公司提供价值高达\$15K-\$100K AWS服务抵扣券，帮助创业公司快速实现AWS平台部署。对尚未获得投资的创业公司，该计划也提供价值\$500的AWS服务抵扣券。

获得VC或孵化器投资

- ☐ 填写附件A表单内容，将申请发到
SaaS-China@amazon.com
- ☐ 邮件开头标题：
AWS企业级服务加速计划 (VC / A&I)
- ☐ 申请成功，对应的AWS服务抵扣券会直接发到申请者的AWS账户上

尚未获得投资

- ☐ 请直接通过网站申请
<https://www.amazonaws.cn/activate/china-starter/>

Thank You!